

## ESTRUCTURA FACTORIAL EXPLORATORIA DE LAS EXPECTATIVAS DE DESARROLLO LOCAL

### *Exploratory Factor Structure of Local Development Expectations*

**Cruz García Lirios**

Universidad Autónoma del Estado de México

[garcialirios@yahoo.com](mailto:garcialirios@yahoo.com)

**José Manuel Gutiérrez Fiallo**

Universidad Autónoma Metropolitana, México

[ogufi@prodigy.net.mx](mailto:ogufi@prodigy.net.mx)

#### **Resumen:**

A menudo, el desarrollo local sustentable ha sido considerado como un escenario de interrelación entre los actores económicos, políticos y sociales, soslayando a las comunidades donde habitan 3 de cada 5 trabajadores dedicados a la economía agrícola. En tal sentido es que el objetivo del presente trabajo fue especificar un modelo para el estudio de la comunidad en sus dimensiones sociohistórica, sociopolítica, socioeconómica y socio-comunitaria. Se realizó una investigación transversal y exploratoria con una selección intencional de 135 residentes de una localidad del centro de México. A partir de un modelo estructural se encontró un factor de segundo orden, pero se recomienda la inclusión de otros factores psicosociales y sociocognitivos que incrementarían la capacidad estructural del modelo en cuanto a su ajuste con las particularidades del escenario.

**Palabras clave:** Economía local, desarrollo comunitario, migración, identidad, residencia

#### **Abstract:**

Often, sustainable local development has been considered as a scenario of interrelation between economic, political and social actors, bypassing the communities where 3 out of 5 workers are dedicated to the agricultural economy. In this sense, the objective of the present work was to specify a model for the study of the community in its sociohistorical, sociopolitical, socio-economic and socio-community dimensions. A cross-sectional and exploratory research was carried out with an intentional selection of 135 residents from a central Mexican town. A second order factor was found from a

structural model, but the inclusion of other psychosocial and sociocognitive factors that would increase the structural capacity of the model in terms of its adjustment to the particularities of the scenario is recommended.

**Keywords:** Local economy, community development, migration, identity, residence

## Introducción

El objetivo del presente trabajo fue especificar un modelo para el estudio del desarrollo local sustentable, considerando las diferencias y las similitudes entre grupos migrantes con respecto a grupos residentes en una comunidad del centro de México.

Hace tres años la Universidad Nacional Autónoma de México a través de la Cátedra Dr. Gustavo Baz Prada financio un proyecto de investigación sobre los migrantes del municipio de Xilitla, pueblo mágico de la zona Huasteca en San Luis Potosí, México, el cual incluyó una revisión del estado del conocimiento de la migración en América Central, México y Estados Unidos. *Grosso modo*, el fenómeno migratorio suponía una adaptación a partir de flujos interculturales en zonas centrales por su economía, pero también había indicios de que los migrantes asimilaban la cultura que los recibía, aunque se advertía una identidad multicultural que los descendientes de migrantes seleccionaban ya no para ajustarse a los imponderables, sino para transformar e innovar su entorno como es el caso de las redes ancestrales de migrantes alemanes en Estados Unidos, fenómeno que explica el comercio minorista de productos agroindustriales.

A partir de estas referencias, un estudio de corte cuantitativo en torno a los flujos migratorios de la zona Huasteca con la finalidad de anticipar escenarios de vulnerabilidad, marginalidad y exclusión que comprometerían el Desarrollo Local de la región, pero ésta zona al estar imbricada en un corredor caficultor que impacta los estados de Querétaro, Hidalgo, Tamaulipas y San Luis Potosí generaba oportunidades que se tradujeron en políticas de fomento empresarial.

En el primer estudio los resultados advertían que los flujos migratorios lejos de indicar un Desarrollo Local espurio manifestaban una espiral de crecimiento en el que no sólo el fenómeno migratorio, como la literatura lo había reportado, contribuía al desarrollo endógeno, sino que éste se había estancado hasta un grado tal que la prosperidad ya no está indicada por las remesas, sino por las inversiones que la demarcación ha registrado en los últimos años una vez que se le ha designado la categoría de Pueblo Mágico y con ello el apoyo gubernamental, combinado con la inversión local o circunvecina, ha generado cuando menos expectativas de bienestar y prosperidad para este municipio.

Empero, a pesar de que la prosperidad es evidente, sea por la inversión federal, estatal, local o privada, el presente trabajo más bien estriba en explorar los discursos de los residentes que ayer eran migrantes y ahora son microempresarios.

De este modo, teorías, conceptos, hipótesis y hallazgos permitirán sostener que; 1) la migración ha sido sustituida por el emprendedurismo, o bien, el municipio se ha transformado de una localidad periférica a una centralidad urbana en la que confluyen capitales, no solo económicos, sino redes de comercio del café que resultan esenciales para entender el habitus emprendedor de la demarcación, 2) el emprendedurismo sólo es el reflejo de campos de poder discursivo que los habitantes construyeron al interactuar con migrantes que regresaron al municipio, además estos campos de poder conforman habitus emprendedores que detallan el pensamiento microempresarial más que migrante y con ello se explica las redes que los nuevos microempresarios realizan para consolidar la caficultura y el ecoturismo, empero 3) el emprendedurismo más allá de su

refinamiento con las oleadas de exmigrantes, ya estaba presente en la historia del municipio, ya que antaño la localidad fue un centro religioso importante que influyó en las demarcaciones circunvecinas.

Por consiguiente, el argumento del presente trabajo gira en torno a que el emprendedurismo local es el resultado de estilos de vida anteriores que se enriquecen con las perspectivas de migrantes. Tales estilos de vida resultan ser determinados por el entorno mismo de la localidad ya que, a diferencia de otras demarcaciones, Xilitla posee un clima templado que permite la recreación, el comercio, el consumo y sobre todo la percepción de oportunidades que entenderemos como creatividad e innovación.

En efecto, el presente trabajo responde a una cuestión esencial: ¿Cuál es el proceso sociohistórico; económico, político, social y cultural que la demarcación de estudio atraviesa y que permite explorar, describir, explicar y comprender su transformación de una localidad periférica a una centralidad mágica?

La respuesta a ésta cuestión radica en los documentos del municipio, los discursos de sus habitantes, las percepciones de sus migrantes, las políticas de sus autoridades y las estrategias de sus comerciantes.

## Centralidad Local Transperiférica

Grosso modo, la psicología de la sustentabilidad, comunitaria y ambiental han establecido diez dimensiones cognitivas derivadas de la relación entre medio ambiente y comportamiento humano. Se trata de la autoeficacia, la utilidad, la compatibilidad, el presentismo, la resiliencia, la cooperación, la indefensión, la fiabilidad, el ecoperiferismo y el futurismo.

Por ello, el concepto de “Centralidad Trans-Periférica” expone los fundamentos de la gestión capitalista, liberal, eurocéntrica y antropocéntrica las que explican, en buena medida, el desarrollo local como una ética emprendedora, gestora e innovadora que al combinarse con los saberes comunitarios despliega una gama de libertades, oportunidades, capacidades, acuerdos, responsabilidades.

Se trata de la construcción de un sistema de centralidad-trans-periférica que explica la transición de periferia a centralidad misma que el municipio en cuestión dejó marcada en los discursos de sus habitantes y migrantes, empresarios y caficultores, autoridades y gobernados. Se trata, en suma, de un conglomerado de visiones del mundo que convergen en una entidad, sea por su historia, su entorno climático o su ubicación espacial y comercial, la demarcación de estudio reúne los elementos para su análisis desde una lógica de centralidad y periféricidad.

A partir de estos fundamentos, se llevó a cabo un estudio exploratorio, transversal de corte cuantitativo con una muestra 135 residentes locales respecto a percepciones indicativas de centralidad (autoeficacia, utilidad, compatibilidad, antropocentrismo, propensión al presente hedonista) y percepciones relativas a la periféricidad (resiliencia, cooperación, indefensión, fiabilidad, ecoperiferismo, propensión al futuro). Los resultados muestran diferencias significativas entre los grupos a medida que cada uno de los indicadores de centralidad y periféricidad correlacionan entre sí.

La gestión capitalista, liberal y antropocéntrica de la demarcación tiene sus orígenes en la utilidad extensiva e intensiva para dar cuenta de la maximización de oportunidades en un contexto sociohistórico en el que la versión de los hechos es predominantemente oral.

De este modo, la historia es transformada en versiones particulares, reducidas o no a versiones subjetivas, la etnosociología se ocupará del análisis de los relatos hasta saturar las intenciones de los entrevistados que permitan una síntesis de la historia de vida particular y colectiva (Mera y Halpern, 2011).

En tal panorama sociohistórico, el análisis extensivo de los hechos amplifica sus estertores a todos los aspectos de la cotidianidad local, pero se analiza al mismo tiempo la historia intensiva en la que los rasgos de profundidad suponen experiencias significativas para quienes presenciaron los hechos (González et al., 2009).

Una vez puestas de relieve las historias de vidas extensivas e intensivas o microhistorias a profundidad, el análisis de sus contrastes se lleva a cabo asumiendo que la demarcación es producto de la interrelación entre los actores. Por ello, sus versiones, cortas o amplificadas, son fenómenos que pueden ser comprobados como hipótesis.

El contraste no es sólo una herramienta analítica, sino un modo de intervención de dar voz a los social como es el caso de versiones negativas que cuestionen el modelo sociohistórico construido por los informantes (Szmulewicz, 2005).

Es así como la noción de centralidad-trans-periferia es el resultado de la confrontación informativa de los relatos y microhistorias que los informantes recopilaban para la entrevista, pero que el análisis de la historia de vida colectiva permitió transmutar esos acontecimientos significativos en hechos sociohistóricos sobre los que se forjó la demarcación y ello supuso su transición de periferia a centralidad.

Empero, es menester recordar los cimientos de estas versiones y subjetividades antes de confrontarlas entre sí y con los acontecimientos que marcaron el rumbo de la localidad.

## **Revolución periférica trans-política**

La demarcación fue una periferia, y para ello sobran algunos argumentos para los cuales invocaremos La Rebelión Yaqui, La Ley Agraria Carrancista, la Periferia Agrícola, el Reparto Agrícola Sonorense, la Huelga de Cananea y los Líderes Revolucionarios que impactaron al centro del país en torno a su reconfiguración económica, política y social.

Una periferia en los albores del siglo XX suele estar marcada por la minería y ganadería más que por los latifundios. Ello implica un mercado laboral en el que la mano de obra especializada es contratada bajo un sistema de oferta y demanda que conlleva salarios superiores a los de los demás trabajos. Es el caso de Sonora en los que hacendados y latifundistas protegían a los Yaquis quienes eran perseguidos y exterminados por las fuerzas federales, pero ante la acogida de los terratenientes se gestó una rebelión que impactó las estructuras de la centralidad agrícola de México (Rodríguez, 2001).

Este primer antecedente se complementó con el reordenamiento jurídico y político que Carranza implementó para regularizar el mercado laboral, ya que las contradicciones entre el sur esclavista y el norte liberal obligaron al caudillo a establecer una ley que facilitara la gobernabilidad perdida por la rebelión yaqui y solapada por los terratenientes de Sonora.

Este fenómeno de rebelión y regularización marco un escenario en el que la periferia del norte se convertiría en centralidad, cuando menos sociopolítica, aunque económicamente dependiente de los acuerdos con la capital (Salinas y Osorio, 2012).

Arrendatarios, aparceros, asociados y parvifundistas constituían la periferia agraria en el país y al establecer acuerdos con la centralidad popular o semi-esclavista garantizaron un nivel de subsistencia que posteriormente les llevaría a fundar trans-periferias o entidades de paso hacia las urbes y desde las haciendas.

Sin embargo, las contradicciones feudalistas o semiesclavistas no son suficientes para el análisis de la Trans-Periferia. Es necesario advertir que la economía tuvo un peso diferencial que llegó a los 45 millones de dóla-

res sólo en Sonora, cerca de 5391 minas que supusieron un pago salarial de entre 2 y 6 pesos cuando el promedio era d 1,21 y de 0,59 en el centro del país.

Son estos factores económicos los que permitieron el desfase entre la centralidad política y la periferia hasta convertir a ésta última en una centralidad económica.

Por ello, los asalariados de Cananea se levantan al advertir las diferencias salariales y las oportunidades de mejora laboral. Empero, no fue del todo suficiente la perspectiva del trabajador, además desarrollaron una organización que los impulsó hasta la culminación de la huelga. Para ello, la ideología jugó un papel preponderante en la organización minera, ya que el magonismo promovió el laicismo y el jacobinismo, ideologías que fueron determinantes para el alzamiento de la periferia contra la centralidad feudal, pero sus líderes no pertenecían al campesinado o al sector minero, la legitimidad de sus decisiones y acciones fue sumamente cuestionada, aunque la influencia, a diferencia del poder de la legitimidad, se diseminó en el resto del país (Guimaraes, Matheus y Santiago, 2016).

Manuel M. Dieguez, Esteban Baca, Benjamin Hill, Adolfo de la Huerta, Francisco Serrano, Álvaro Obregón, Plutarco Elias Calles y Salvador Alvarado, ninguno provenía de la exclusión, marginalidad o vulnerabilidad económica, política y social, pero organizaron una revolución que transformó a la periferia en una centralidad política.

Si la historia de vida personal y colectiva aglomera los hechos de un modo tal que se distancia de las versiones oficiales que advierten la inconmensurabilidad de los liderazgos, así como la intransmutabilidad de las estructuras, entonces es necesario advertir que una vez más las alianzas proletarias y pequeño-burguesas resultan ser indicativas de la conversión de una demarcación eminentemente agrícola, ganadera y minera en un centro de decisiones políticas (Morales y Rainer, 2013).

En esta coyuntura, la gestión de los líderes es fundamental ya que la acción colectiva y la movilización ciudadana no puede sólo sostenerse con ideología, requiere de intermediarios desde los que la defensa del trabajo y el salario sean incentivos suficientes para lograr el cambio social.

Sin embargo, el poder es el símbolo de la alianza entre pequeño-burgueses y proletariados o campesinados, pero más allá del control social y la inconformidad ante las condiciones laborales o salariales, la influencia que marcó la rebelión Yaqui y los mineros de Cananea impacto a otras minorías que siguieron su ejemplo y resultado de ello, quizá no pudieron cambiar las estructuras económicas o políticas, pero aprendieron a negociar, consensuar, emprender, innovar y gestionar una mejor calidad de vida laboral.

Esta coyuntura es fundamental para explicar la dinámica transformativa de la demarcación. El avance que las organizaciones ejidatarias, mineras o comerciantes ha tenido puede ser explicado desde este antecedente en el que la relación centro periferia es fragmentada hasta un punto tal que la influencia de “los de abajo” se fusiona con el poder de “los de en medio” ante la opresión de “los de arriba” (Matossian, Zebryte y Zunino, 2014).

Destaquemos algo: la influencia es diferente al poder o la opresión en tanto que supone relaciones equitativas, mientras que el poder o la opresión parte de la premisa de que existen diferencias, sólo que la gestión de los de en medio advierte que es posible una alianza entre quienes están abajo con respecto a quienes están arriba.

Las alianzas parecen resultado de la convergencia de dos ideologías o éticas de liberación frente al autoritarismo de la centralidad política, la emergencia de una trans-periferia económica propicia el cambio social.

## Ética Liberal Trans-periférica

La relación entre eidos y praxis, parece estar definida por el contexto de los términos. En un sistema de dominación que asigna a la prosperidad la productividad, la ética que se construye está más bien orientada a la oportunidad y con ello al emprendimiento.

Una situación potencial óptima no sólo es la percepción de libertad de elección y oportunidad de ganancia, sino además supone la organización en torno a la escasez de los recursos. A medida que éstos se reducen, la organización se intensifica de un modo tal que las libertades van cediendo su lugar a las oportunidades y estas a las capacidades. En este engranaje, la ética de la liberación resulta fundamental no sólo para desvincularse de la opresión, sino para maximizar las oportunidades a partir de las habilidades y conocimientos (Bolívar y Hormiga, 2012).

De este modo, lo que hace diferentes a los de abajo, en medio o los de arriba son los valores o principios de gestión que en los primeros se gesta desde la solidaridad y cooperación, en los segundos se manifiesta en las alianzas y en los terceros en las estrategias.

La solidaridad y cooperación están sentadas sobre las bases de confianza y compromiso, a menudo resultan ser más satisfactorias por el grado de significancia que la comunidad le otorga a quien es solidario y cooperativo, pero las alianzas suponen también un grado de fiabilidad no sólo en quienes pueden ser socios, sino en las autoridades que velan las relaciones de producción. En este tenor, las estrategias sintetizan, del mismo modo que las alianzas, las relaciones de dependencia, pero se plasman del poder de decisión.

Mientras que la solidaridad es un instrumento de influencia en donde el poder económico o político es espurio, las alianzas y estrategias son resultado de ese poder, aunque operan con poca influencia.

El cambio social desde la solidaridad se entiende como equidad retributiva, pero desde las alianzas o las estrategias se concibe como una tasa de crecimiento del producto por habitante superior a la tasa de expansión del ingreso, incorporadas las necesidades y beneficios.

Ambas diferencias son resultado de las relaciones de poder e influencia, en ambas las percepciones, en tanto sesgos de las relaciones entre individuos y grupos, determinan el balance entre la entrada de información solidaria y cooperativa con respecto a la salida de información relativa a alianzas y estrategias (Oyarvide et al., 2016).

En suma, la gestión es producto de estas diferencias entre la centralidad y la periferia, ente quienes adoptan estilos de vida austeros y quienes asumen un consumismo justificado por sus expectativas de crecimiento.

La liberación y gestión, en tanto síntomas de la transformación de una periferia a una centralidad, indican la percepción inconmensurable o incuestionable de recursos frente a su escasez.

## Método

Se llevó a cabo un estudio no experimental, transversal y exploratorio con una selección no probabilística de 135 residentes de una comunidad del centro de México, considerando su tiempo de residencia.

El 34% son hombres y el restante 66% son mujeres. El 61% tiene más de 29 años ( $M = 45,5$   $DE = 2,38$ ) y el restante 49% menos de 29 años ( $M = 26,3$   $DE = 2,35$ ). El 41% declaró un ingreso mensual menor a 3500

pesos ( $M = 3'324,03$   $DE = 124,45$ ) y el 59% un ingreso mayor a 3500 pesos mensuales ( $M = 6'812,04$   $DE = 341,25$ ).

Se utilizó la Escala de Expectativas de Desarrollo Local de Carreón (2016) la cual incluye 11 dimensiones relativas a procesos comunitarios en relación con la disponibilidad de recursos, la gestión, la administración y la participación civil.

Se encuestaron a los participantes en el vestíbulo del registro oficial de emprendedores, previa garantía por escrito de confidencialidad y anonimato por escrito, así como la advertencia de que los resultados no afectarían ni negativa ni positivamente su estatus económico. La información se procesó en el Paquete Estadístico para Ciencias Sociales (IBM-SPSS-AMOS por su acrónimo en inglés, versión 25,0).

Se estimaron alfa de Crombach para la consistencia del instrumento, prueba de Bartlett y Kayser-Meyer-Olkin para la adecuación y esfericidad, análisis factorial exploratorio de ejes principales con rotación promax para la validez, prueba t y F para las diferencias entre grupos, parámetros de ajuste y residual para el contraste de hipótesis.

## Resultados

Los resultados muestran diferencias significativas, evidenciando el factor de desarrollo de los flujos migratorios con respecto a la economía local, pero se advierten líneas de investigación en torno al turismo como eje rector del desarrollo regional.

Una hipermetropía refiere a una percepción sesgada de la realidad que tiende a maximizar las necesidades ante la escasez de recursos, aunque sea evidente tal diferencia, los consumidores prefieren terminar con la disponibilidad antes de aceptar que se avecina una tragedia que los relegará a la austeridad.

De esta manera, la hipermetropía está conformada por altos niveles de autoeficiencia, utilidad, compatibilidad, antropocentrismo y propensión al presente, pero también advierte bajos niveles de resiliencia, cooperación, indefensión, fiabilidad, ecoperiferismo y propensión al futuro.

La validez se estableció con la emergencia de 8 factores relativos al contexto sociohistórico, socioeconómico y sociopolítico (véase Tabla 1).

**Tabla 1.** Descriptivos del instrumento

<i>R</i>		<i>M</i>	<i>D</i>	<i>C</i>	<i>A</i>	<i>F1</i>	<i>F2</i>	<i>F3</i>	<i>F4</i>	<i>F5</i>	<i>F6</i>	<i>F7</i>	<i>F8</i>
<i>r1</i>	Soy capaz de construir mi propio futuro	4,3	1,2	1,1	,78	,54							
<i>r2</i>	Soy capaz de resolver mis problemas	4,4	1,1	1,2	,70	,49							
<i>r3</i>	Soy capaz de comprometer mi futuro	4,0	1,0	1,5	,77	,62							
<i>r4</i>	El micro crédito me permitirá tener más oportunidades	4,1	1,1	1,0	,76	,40							
<i>r5</i>	El apoyo económico del gobierno potenciará mis capacidades	4,3	1,2	1,7	,73		,54						
<i>r6</i>	El crédito privado me permitirá asumir más	4,2	1,6	1,5	,71		,58						



	compromisos						
r7	Tener crédito me permite llevar una vida sin apuros	4,6	1,9	1,3	,77		,51
r8	Tener dinero me ayuda a vivir como estoy acostumbrado	4,7	1,6	1,4	,78		,48
r9	Tener empleo me facilita el acceso a créditos	4,0	1,0	1,9	,70		,52
r10	La naturaleza está al servicio de los humanos	4,1	1,1	1,8	,77		,63
r11	Las especies ocupan un segundo sitio después de los humanos	4,2	1,2	1,0	,79		,50
r12	Los recursos son exclusivos de los humanos	4,3	1,3	1,1	,75		,41
r13	A menudo improviso mis decisiones	4,4	1,4	1,2	,72		,49
r14	La planificación es una facultad externa a mis capacidades	4,6	1,6	1,3	,71		,40
r15	A menudo razono lo que voy a hacer	4,0	1,4	1,2	,75		,57
r16	Soy único en este mundo	4,6	1,0	1,1	,73		,47
r17	Soy una persona como cualquier otra	4,7	1,1	1,2	,73		,58
r18	Soy especial por el simple hecho de existir	4,3	1,3	1,3	,78		,56
r19	Ayuda únicamente a quienes me lo piden	4,4	1,5	1,6	,79		,57
r20	Me gusta ayudar a quienes están en apuros	4,1	1,7	1,8	,72		,51
r21	Necesito de la ayuda de los demás	4,0	1,0	1,9	,71		,55
r22	Creo que mi futuro depende de los demás	4,3	1,7	1,0	,70		,54
r23	Considero que mi vida está condenada al fracaso	4,5	1,8	1,1	,74		,57
r24	Siento que las personas son malas por naturaleza	4,6	1,5	1,4	,73		,52
r25	Confío en que los demás me echen una mano	4,2	1,4	1,3	,78		,64
r26	Merecemos las autoridades que tenemos	4,4	1,3	1,7	,72		,63
r27	El gobierno está obligado a apoyarnos	4,7	1,2	1,1	,71		,50
r28	Las especies tienen los mismos derechos que los humanos	4,6	1,1	1,2	,76		,61
r29	Existe una hermandad entre humanos y demás especies	4,2	1,0	1,4	,79		,54
r30	Existen los recursos suficientes para todas las especies	4,1	1,2	1,2	,73		,64
r31	Ante una sequía puedo salir avante	4,6	1,4	1,3	,72		,39



**r32** Ante una inundación puedo salvar vidas 4,8 1,7 1,6 ,74 ,47

M = Media, D = Desviación Estándar, S = Sesgo, C = Curtosis, A = Alfa quitando el valor del ítem. Adecuación y esfericidad [ $\chi^2 = 234,38 / 23gl$ ]  $p = 0,000$ ; KMO 0,0765] Método de extracción: ejes principales, rotación promax. F1 = Expectativas de Afectación (19% de la varianza total explicada), F2 = Expectativas de Negociación (16% de la varianza total explicada), F3 = Expectativas de Consenso (14% de la varianza total explicada), F4 = Expectativas de Gestión (12% de la varianza total explicada), F5 = Expectativas de Autogestión (10% de la varianza total explicada), F6 = Expectativas de Cogestión (8% de la varianza total explicada), F7 = Expectativas de Responsabilidad (6% de la varianza total explicada), F8 = Expectativas de Corresponsabilidad (5% de la varianza total explicada) Todos los ítems se responden con cinco opciones de respuesta que van desde 0 = "nada probable" hasta 5 = "bastante probable".

Fuente: Elaborada con los datos del estudio

La prevalencia de las respuestas con respecto a las aseveraciones relativas a las variables que indican el grado de hipermetropía o percepción sesgada de las necesidades en función de las oportunidades y capacidades de los respondientes.

La dinámica que envuelve a la muestra encuestada parece definir niveles intermedios de hipermetropía que no se alcanza a diferenciar en cuanto a las variables que indican el desarrollo local sustentable.

Sin embargo, las diferencias en cuanto a autoeficacia, resiliencia, cooperación, ecoperiferismo y propensión al futuro muestran un grado de hipermetropía bajo.

Ambos resultados enmarcan la relación entre residentes y migrantes que al ser simétrica genera la influencia emprendedora, aunque ésta tenga un grado moderado de hipermetropía.

Al contrastar los grupos ambulantes, locatarios y administrativos es posible observar que las diferencias son relevantes ya que, con excepción del antropocentrismo, ecoperiferismo y futurismo las demás variables parecen explicar que existen percepciones incluso opuestas con respecto a la situación socioeconómica y socio-política en la demarcación.

En síntesis, los resultados muestran que la hipermetropía como factor indicativo de la centralidad y periferia resulta ser una variable que anticipa las diferencias entre los sectores a medida que las oportunidades y capacidades se diversifican ante las problemáticas de desarrollo endógeno.

Sin embargo, las similitudes y diferencias entre oriundos y migrantes parece justificar un estudio en el que se expliquen estas relaciones entre los sectores en el marco del desarrollo local.

Es por ello que el estudio de la hipermetropía por sí sólo no basta para explicar la dinámica emprendedora ni mucho menos la identidad oportunista que se cierne sobre los actores.

Es necesario reformular las asimetrías para discutir escenarios de oportunidad que signifiquen el retorno de la demarcación a una crisis o prosperidad.

Una vez establecidos los factores que explicaron la varianza total, se procedió a estimar la estructura de relaciones y el modelo estructural de trayectorias reflejantes (véase Tabla 2).

Tabla 2. Correlaciones y covarianzas entre los factores

	M	D	F1	F2	F3	F4	F5	F6	F7	F8	F1	F2	F3	F4	F5	F6	F7	F8	
<b>F1</b>	23,1	24,7	1,0	,56*	,48*	,62*	,41**	,52*	,50*	,63***	1,9	,56	,59	,39	,54	,62	,60	,61	
<b>F2</b>	25,3	20,8		1,0	,52	,46*	,37*	,50**	,67*	,59*		1,8	,47	,48	,61	,50	,50	,52	
<b>F3</b>	25,4	28,3			1,0	,58*	,56*	,66*	,48**	,47*			1,7	,37	,49	,48	,47	,55	
<b>F4</b>	23,6	25,9				1,0	,40*	,48*	,38***	,39**				1,6	,47	,49	,39	,39	
<b>F5</b>	29,4	25,1					1,0	,51**	,49*	,38*					1,9	,37	,48	,38	
<b>F6</b>	28,1	25,4						1,0	,37**	,30*						1,6	,36	,47	
<b>F7</b>	26,5	26,3							1,0	,52**								1,8	,45
<b>F8</b>	22,5	22,8								1,0									1,9

M = Media, D = Desviación Estándar, F1 = Expectativas de Afectación, F2 = Expectativas de Negociación, F3 = Expectativas de Consenso, F4 = Expectativas de Gestión, F5 = Expectativas de Autogestión, F6 = Expectativas de Cogestión, F7 = Expectativas de Responsabilidad, F8 = Expectativas de Corresponsabilidad. \*  $p < ,01$ ; \*\*  $p < ,001$ ; \*\*\*  $p < 0001$

Fuente: Elaborada con los datos del estudio

La matriz de correlaciones y covarianzas sugiere que los factores parecen estar centrados en expectativas transitorias de desarrollo local, aún y cuando puedan entablar trayectorias determinantes de la corresponsabilidad, la muestra encuestada se posiciona en un plano intermedio entre usos y costumbres tradicionales de desarrollo como la autogestión y nuevas formas de cogestión negociada y consensual.

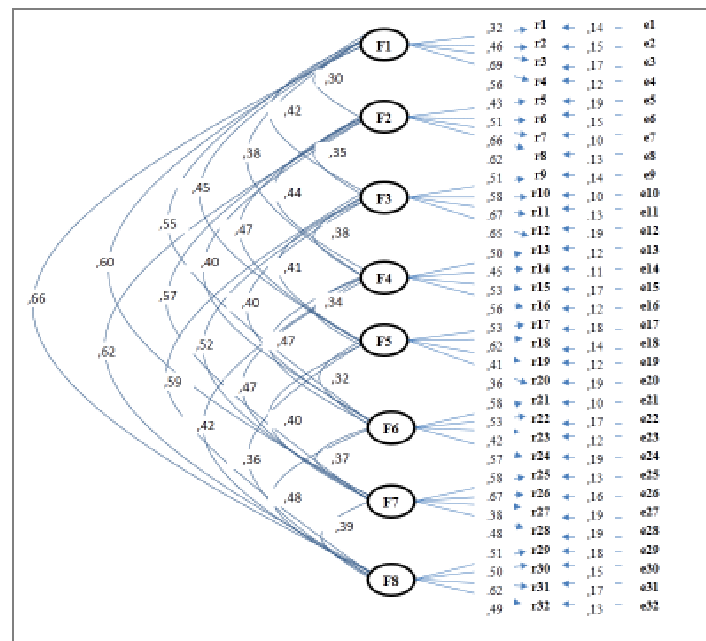
A fin de poder corroborar estos supuestos se estimó un modelo factorial reflejante (véase Figura 1, en la página siguiente).

El modelo factorial reflejante sugiere la prevalencia de ocho dimensiones relativas a las expectativas de afectación, negociación, consenso, gestión, autogestión, cogestión, responsabilidad y corresponsabilidad, aunque las trayectorias de relaciones tienden a ser espurias más que colineales.

Por consiguiente, nuevas líneas de investigación en torno a la emergencia de un factor común entre los ocho establecidos permitirá avanzar hacia la explicación y predicción de escenarios que van desde la afectación de recursos comunes hasta la corresponsabilidad de su conservación para el desarrollo local.

Los parámetros de ajuste y residual [ $\chi^2 = 324,35$  (37gl)  $p = 0,037$ ; GFI = 0,990; CFI = 0,995; IFI = 0,997; RMSEA = 0,008] advierten la aceptación de la hipótesis nula relativa al ajuste del modelo teórico con respecto a los datos observados.

Figura 1. Modelo factorial reflejante



F1 = Expectativas de Disenso, F2 = Expectativas de Afectación, F3 = Expectativas de Negociación, F4 = Expectativas de Disenso, F5 = Expectativas de Consenso, F6 = Expectativas de Gestión, F7 = Expectativas de Autogestión, F8 = Expectativas de Corresponsabilidad:  $\cap$  relación entre factores;  $\leftarrow$  relación entre errores de medición e indicadores;  $\rightarrow$  relaciones entre factores e indicadores.

Fuente: Elaborada con los datos del estudio

## Discusión

El aporte del presente trabajo al estado de la cuestión radica en la especificación de un modelo para el estudio del desarrollo local sustentable, entendido como un escenario sociohistórico en el que la comunidad cobra protagonismo en cuanto a la preservación de su entorno.

Empero, la literatura consultada advierte la prevalencia de factores como: comportamiento pro-ambiental (Cortes, 2016), influencia (Barreto y Samir, 2014), toma de decisiones y valores (García y Montero, 2013), hedonía y eudaimonia (Manríquez, Corral, Tapia y Fraijó, 2017), la confianza (Pérez, Bustos, Reiko, 2017), la proactividad (Millén, Palacios y Bustos, 2017), la motivación (Barrientos y Bustos, 2017a), el consumo (Soler, Palacios y Bustos, 2017), la compra (Barrientos y Bustos, 2017b) y la seguridad percibida (Quezada, García y Mejía, 2017).

En el presente trabajo, más bien los factores citados por la literatura obedecen a un contexto más específico en el que los procesos psicosociales interactúan con los procesos sociocomunitarios como es el caso de los 11 factores encontrados.

Empero, la inclusión de los factores psicosociales permitirá un panorama integral del fenómeno, así como el contraste de sus indicadores la validez del mismo en escenarios más específicos como los residenciales.

En el marco de la centralidad periférica económica, el espíritu emprendedor resulta ser un factor esencial para asimilar los escenarios de conflicto o cooperación que se avecinan para la demarcación.

Es cierto que la entidad incluye una serie de relaciones entre diversos actores que modificarían los resultados del presente estudio, es el caso de los liderazgos que marcan la pauta en cuanto al comercio, pero que en el presente trabajo hemos visto que serían las alianzas, es decir las diferencias entre los sectores, los que predicen un cambio social.

De esta manera queda pendiente una investigación acerca de las diferencias entre líderes y seguidores o adherentes a un proyecto local de orden económico, político, social o cultural.

## Conclusión

El objetivo del presente trabajo fue especificar un modelo para el estudio del desarrollo local sustentable, entendido como un escenario de sentimientos, decisiones y acciones de preservación del entorno debido a un arraigo al lugar de origen. En ese sentido, el modelo explicó el 96% de la varianza total explicada, pero las relaciones entre el factor de segundo orden y los 11 factores de primer orden fueron cercanas a cero, sugiriendo la posible inclusión de otros factores que la literatura ha citado como inherentes al comportamiento que favorecería el desarrollo local sustentable. La inclusión de estos factores supone la validez de dos constructos: uno sociocomunitario y otro psicosocial que explicarían la interrelación entre las comunidades con su entorno.

## Bibliografía:

- Barreto, I. y Samir, R. (2014). Eficacia de táctica de influencia en la intención de conducta pro-ambiental. *Revista Latinoamericana de Psicología*, 46 (2), 111-116
- Barrientos, C. y Bustos, J. M. (2017). Predictores psicológicos de la compra de productos ecológicos en habitantes de la Ciudad de México. *Alternativas en Psicología*, 38, 129-144
- Barrientos, C. y Bustos, J. M. (2017). Validación de una escala para evaluar los motivos de reutilización de productos del hogar. *Revista de Psicología*, 7 (14), 28-32
- Bolívar, A. y Hormiga, E. (2012). La influencia del proceso de migración en la percepción de riesgo de crear una empresa. *Investigaciones Europeas de Dirección y Economía de la Empresa*, 18 (1), 69-85
- Carreón, J. (2016). *Desarrollo Humano: Gobernanza y Emprendimiento Social*. México: UNAM-ENTS
- Cortes, O. F. (2016). Sustainable development in a synergistic relationship with pro-environmental behavior and fair trade. *IJMSOR*, 1, 55-58
- García, C. y Montero, M. (2013). Toma de decisiones, valores y factores contextuales: su relación con el consumo de energía eléctrica. *Quaderns de Psicologia*, 15 (2), 39-54
- González, R., Otero, A., Nakayama, L. y Marioni, S. (2009). Las moviidades del turismo y las migraciones de amenidad: problemáticas y contradicciones en los centros turísticos de montaña. *Revista de Geografía*, 44, 75-92
- Guimaraes, P., Matheus, E. y Santiago, V. (2016). Do turismo residencial aos complexos turísticos imobiliarios: a a propiacao da zona costeira do noroeste brasileiro pela actividade turística imobiliaria. *Ambiente e Sociedade*, 19 (3), 177-198
- Manríquez, J. A., Corral, V., Tapia, C. O. y Fraijó, B. S. (2017). Hedonia, eudaimonia y conducta de ahorro de energía eléctrica: un modelo estructural. *Psicumex*, 7 (2), 56-73

- Matossian, B., Zebryte, L. y Zunino, H. L. (2014). Europeos y estadounidenses en la norpatagonia andina: nuevas experiencias. *Cidob*, 106 (7), 237-259
- Mera, C. y Halpern, G. (2011). Migraciones internacionales. Repensando las ciudades y sus políticas. *Revista Latina de Sociología*, 1 (1), 98-105
- Millán, B. M., Palacios, J. y Bustos, J. M. (2017). Relación entre el rasgo de proactividad y la conducta proambiental. *Revista de Psicología*, 7 (14), 20-27
- Morales, S. B. y Rainer, G. (2013). Migración por amenidad y turismo: ¿Dinámicas globales en el espacio rural? El caso del tafí del Valle (Tucuman, Argentina). *Revista de Turismo y Patrimonio Cultural*, 11 (4), 571-582
- Oyarvide, H. P., Nazareno, I. T., Roldán, A. y Ferrales, Y. (2016). Emprendimiento como factor de desarrollo turístico rural sostenible. *Retos de la Dirección*, 10 (1), 71-93
- Pérez, J., Bustos, J. M., Reiko, M. E. (2017). Confianza: Un estudio psicométrico desde la perspectiva del capital social. *Revista de Psicología*, 7 (14), 5-13
- Quezada, A., García, C. y Mejía, S. (2017). Especificación de un modelo para el estudio de la seguridad ciudadana percibida. *Revista de Psicología*, 7 (14), 40-50
- Rodríguez, A. (2001). Inmigración: los miedos a la invasión a la invasión cultural. *Revista Crítica de Ciencias Sociales y Jurídicas*, 3 (1), 1-19
- Salinas, F. y Osorio, L. (2012). Emprendimiento y economía social: oportunidades y efectos en una sociedad de transformación. *Revista de Economía Pública, Social y Cooperativa*, 75 (1), 128-151
- Soler, F.L., Palacios, F. R. y Bustos, J. M. (2017). Significado psicológico del consumo. *Revista de Psicología*, 7 (14), 33-39
- Szmulewicz, P. (2005). Calidad de recursos humanos para un turismo rural sustentable. *Gestión Turística*, 5 (1), 19-30